

SAKAKIBARA Recruiting Guide

君は何色か？

採用案内

株式会社 榊原

ごあいさつ

弊社は、塗料販売、塗装工事、消防設備保

守・点検の3つの事業を手がける会社です。

1947年の創業以来、約70年にわたり地域に根ざした企業活動を行い発展してきました。

弊社の強みは、地元の優良企業と築いてきた信頼関

係。短納期にも対応する動き、商品の特性や塗装法を具体的にレク

チャーするなど、お客さまの要望に応えるきめ細かいサービスで、多く

の地元企業から支持され続けています。近年のお客さまアンケートでは、営業ス
タッフに対する高い評価を数多くいただきました。これも「共存共栄を基本理念と
し、社業の発展を通じ地域社会に貢献する」という弊社の経営理念が、社員一人ひと

りに根づいている証だと思えます。

今後は3つの事業の専門化を進め、各分野でのスペシャリストの育成に力を入れて
いく予定。各事業を強化してそれぞれの動きをリンクさせながら会社全体を活発にし、
事業拡大・企業としての成長をめざそうと考えています。

代表取締役 榊原卓哉

Takuya
Sahakibara

大学を卒業後、日本ペイント(株)へ入社。根本的な塗料の知識を学ぶ。
2005年に(株)榊原へ入社。塗料販売の営業の傍ら、自らも現場に入り職人と
一緒になって塗装をする。2014年 取締役、2016年より現職。



共存共栄を
基本理念とし、
社業の発展を通じ
地域社会に貢献する

経営理念

社是

商品・サービスを通じ、
「夢」と「感動」をお届けする



社訓

のめり
は
のち
なり
能率
は
たから
なり

感動のある
色でありたい。

行動理念

プロフェッショナル集団として



一、「目標達成」への執念



一、「高い目標」への挑戦



一、「変化」を恐れぬ勇氣



一、「共感」を拡げる
コミュニケーション



一、「環境配慮意識」への徹底



一、「安全最優先意識」への徹底



一、「現物現場主義」への徹底

仕事を知る

株式会社 榊原は、長い歴史と実績が培った熟練の知識と技術を持つ、塗料と塗装の会社です。そのほか企業の消防設備と安全管理のサポート、工場・作業現場のプロツール販売も行う地域密着型の企業。地元企業だからこそできるネットワークの良さ、細やかなサービスで、地元のモノづくり企業を支える総合会社です。

塗料卸売

工業用製品、車、木工製品から構造物や建築物まで、あらゆるモノづくりの分野で塗料は必要とされています。お客さまの造る製品に、見た目の美しさや保護機能を与え、さらに付加価値を増すことができる。様々な種類の塗料の中からお客さまのニーズに合うものを選び、提案する。幅広い塗料の知識を持ってお客さまの製品造りをサポートできることが、この仕事の魅力です。

目指すのは、
プロに頼られる
塗料のエキスパート。

弊社のお客さまは、飛び込みの営業によって得る一見のお客さまではありません。まずは顔と名前を覚えてもらい、馴染みのお客さまとの関係づくりからはじまります。じっくりお客さまの業務を知って、お客さまの「欲しい」に応える。ちょっとした雑談や困りごとから「もっと良くなる」提案ができる。そんな塗料と塗装のエキスパート社員が、当社の「人財」として活躍しています。



知多半島シェアNo.1。

オールラウンドな品揃えを武器に大手自動車部品メーカーや素材メーカー、石油化学メーカーなどを主要取引先としているほか、自動車钣金分野では地域で高いシェアを誇ります。



塗装工事

数あるなかから

選ばれる、

塗装をマネジメント。

塗装業者・大手ハウスメーカー・工務店など塗装を請け負うさまざまな業者の形態があるなかで、圧倒的な信頼を得る弊社の強み、それは、あらゆる塗料の販売に携わり、実績と見識を重ね、塗料を知り尽くした専門社員が、手抜きなしで直接施工管理すること。戸建住宅・集合住宅のほか店舗・事業所、官公庁施設などの外壁塗装をトータルに手がけています。

お客さまの要望をヒアリングし、建物の状態をしっかり見極めて、必要な補修や塗装を判断する。そして塗装職人とお客さまの間で、的確な舵をとる。当社の専任社員が、工事の責任者としてお客さまの大切な建物を守るためのキーマンとなります。お客さまの理想をカタチにして「良かった」「ありがとう」の声が直接聞ける。自分が関わった成果を実感できる、やりがいのある仕事です。

屋根・外装リフォーム専門

プロタイムズ 半田店・刈谷店



PROTIMES

全国優良施工店が集まり、研鑽された高い技術を標準化した「プロタイムズ」加盟店として、当社は信頼のネットワークで屋根・外装リフォームを提供しています。

保守点検 消防設備

企業の社屋や機器はもちろんですが、一番の財産は、そこで働く社員やスタッフです。防災・消防設備の設置、また万一の時、報知器が作動しない、災害用具が壊れているといった不測の事態が起こらないよう、法律によって保守点検が定められています。しかし、社内ではなかなか対応が大変な、法律に基づいた安全対策の管理を、弊社が代わってサポートしています。

「もしも」の時

企業を守る

防災のアドバイザー。

弊社は、消防設備の法定検定はもとより設備の修繕・補修から立入検査や消防法などの相談まで、さまざまな施設や業種のお客さまの危機管理のお手伝いをしています。防災のアドバイザーとして優れた技術と豊かな経験を持つ人が必要とされる重要な業務です。



榊原の素顔と魅力

ただいま絶賛奮闘中の
若手!先輩社員に聞く

入社4年目

リフォーム事業部・営業・施工管理

久野和也



私がこの会社に入社したのは、転職を考えていたときに「熱い社長がいるからぜひ会ってみたい」と先輩から打診されたのがきっかけ。話聞いた社長の人物像に惹かれ、さっそく面接を受けました。全く別の分野からの転職はかなりチャレンジでしたが、これは超えるべきハードルだ!と思わせてくれたのが、現社長です(笑)

塗装つて、塗りたては手抜きをしてもお客さまには分らないんです。だからお客さまも不安が大きい。特にリフォームの場合古い塗装と建物の状態を見極める「目」が必要です。お客さまの要望をきちんと理解し高い品質を提供できるのはプロとして当然。さらに大きな安心と感動を提供できるようにしたいですね。「近所の方に綺麗と褒められたよ!」とか「あなたの会社に頼んで良かった。ありがとう」とダイレクトに感謝の声を聞ける。疲れも吹っ飛ばす感動を、逆にお客さまからいただけます(笑)

説明会、面接と社長自らが語る会社の理念や方針、社員への想いに触れたことが入社を希望した大きな理由です。入社4年目になりますが、最初はお客さまの御用伺いで精一杯(笑)。でも最近では先輩に教えをもらわずとも、自分でお客さまの要望に応えたり、提案できるような、「成長したな」とお客さまに言われたのは本当に嬉しかったですね。たとえ少額商品であっても「よし!君から買っよ」と言っていただけ、認めてもらえる喜びは言葉にできません。今後も経験を積み重ねて、お客さまの強力なサポーターでありアドバイザーとして頼りにしてもらえよう、また人としても成長することが目標です。

ひとつで塗料といつても本当に奥が深い。どんどん進化し続けていますし、これはお客さまに紹介したい!と思えるような商品を自分なりに探していきたいですね。好奇心と知識欲でお客さまに貢献できる、そこに大きな魅力を感じています。

入社4年目

塗料事業部・営業

伊藤昌弘



やはり私も社長と直接話ができることは大きな魅力でした。大企業ではたとえ面接官の人柄に惹かれても、その方と必ず一緒に働けるわけではありませんよね。中小企業ならではの小回りのきく社風、そして70年以上に渡り黒字経営を続けてきたことや、地元メーカーさんとのしつかりした繋がりといた、強い企業基盤を持つ会社であるというのも入社志望の動機です。

先輩方もフレンドリーかつ丁寧に指導してくれますし、チャットで素早く情報共有できる社内連絡網など整備された環境も有難いですね。緊張したの自分の評価を自分で申告する給与制度、新卒入社なので正直、給与の相場もわからず(笑)でも、おかげで自分自身のマネジメントにも俄然気を使うようになりました。自ら目標を設定し、どれだけ会社に貢献できたのかを客観的に判断し、「自分はこれだけやりましたよ」とプレゼンテーションする。それを会社に認められたときは嬉しさもひとしお。やりがいを実感した瞬間ですね。

入社2年目

塗料事業部・営業

加藤涼太



作業現場でも、ピシッと襟を正して仕事に向かう。折り目正しくスツキリとモチベーションを保つため、社内も清潔に保たれています。



礼儀正しく、革新的であれ。

お客さまと信頼でつながるための基本は、人としての礼儀礼節。弊社は社員一人ひとりが人として成長し、お客さまに最高のサービスを提供すべく、経営理念とそれに基づくフィロソフィーを重んじています。弊社のもうひとつの側面は革新的な制度をどんどん取り入れること。社員が自らを評価し、給与額を社長へ提示する制度や、社員に対する責任を重んじ、入社前には親子面談を行うなど、「安心」「働きやすさ」「やりがい」の充実へチャレンジを続けています。



人を知る

会社を知る

株式会社 榊原の創業は1947年。モノづくりのプロたちを支えるスペシャリストとして、地元企業と共に成長してきました。培ってきた伝統を守るだけでなく、革新を続ける。これが時代の変化のなかで社員にもお客さまにも選ばれ続ける姿勢です。一歩一歩を着実に、かつスピードを上げて、100年企業を目指します。

榊原はこんな会社。

弊社は従業員数約26名、現場とお客さま第一主義の少数精鋭企業です。この規模だからこそ実現する風通しの良い社風のなかで伸び伸びと成長してもらいたい。社員一人ひとりがスペシャリストとして活躍できるよう、専門知識の習得と資格の取得は大いに推奨。そして、社員の誰もが変化する勇氣とチャレンジを恐れずにいられる、「社員」の気持ちを受け止めることができる上司「のいる会社」です。

榊原の歩み

- 1947年 愛知県半田市住吉町に榊原長治が「榊原塗料店」として創業
- 1949年 刈谷支店を開設
- 1951年 石油販売部(ガソリンスタンド)を開設
- 1962年 名古屋支店を開設
- 1967年 一般建設業許可(消防施設工事業)を取得 防災事業部の設立
- 1974年 株式会社榊原塗料店として法人設立
- 1975年 名古屋支店閉鎖
- 1984年 一般建設業許可(塗装工事業)を取得 建設事業部の設立
- 1987年 株式会社榊原へ商号変更
- 1992年 榊原和典が代表取締役役に就任
- 2012年 社章を商標登録 登録第5407435号
- 2015年 プロタイムズ・ジャパンとFC契約し プロタイムズ半田店を開設
- 2016年 榊原卓哉が代表取締役に就任 (榊原和典は会長に就任)
- 2017年 プロタイムズ刈谷店を開設
- 2019年 一般建設業許可(防水工事業)を取得

社員に人気の「滝行」。水に打たれ精神をリフレッシュ。



社員の人生のために。

仕事は人生において大きなウェイトを占めるもの。仕事を通じ、自分の価値を知ること。そして、物心両面において、人生を豊かで実りあるものと実感できることが「時は命なり、能率は宝なり」をモットーに、効率的に働き、思いっきり休むのが弊社の基本。残業の低減と有給消化率のアップはもちろん、産休や育休、介護休など制度もしっかり充実させています。



例えばこんなお楽しみも。

社員同士のコミュニケーションを通じ、人がもっと好きになる。バーベキュー、ゴルフコンペ、滝行など社員イベントで一体感が上がります。

募集職種

塗料卸売のルート営業

戸建て塗装の営業・施工管理

塗装工

消防設備保守・点検

事務職

内定までの流れ

採用サイトからエントリー

会社説明会(会場/WEB視聴)

WEB会社説明会は、WEB環境にてPCやスマートフォンでご視聴いただけます。会場、WEB視聴どちらでも、一次面接へお進みいただけます。

一次面接

適性テスト&二次面接

幹部・社長面接(最終面接)

内定

採用サイト



<https://recruit.kk-sakakibara.co.jp>

榊原で
好きな色に
なれ。



半田本社

〒475-0862 半田市住吉町三丁目34番地
TEL.0569-21-2626 FAX.0569-21-2828



刈谷支店

〒448-0025 刈谷市幸町三丁目1番地14
TEL.0566-21-0911 FAX 0566-21-8019

